

EUROPÄISCHER MOTIVATIONSTAG[®]

- DAS ORIGINAL -

Samstag, 26. September 2015 · Arena Nürnberger Versicherung

2015



Moderation: Sonya Kraus

Jürgen Höller
Uri Geller
Mike Dierssen
Gereon Jörn
Stephan
Landsiedel
Zarko Jerkic
Peter
Härtling
Dirk
Kreuter



© Hunkemöller

+ Überraschungsgast



TOP-REFERENTEN

MOTIVATION PUR

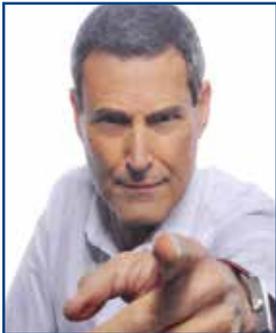


Jürgen Höller

Jürgen Höller war oben und er war unten, ganz unten. Doch heute zählt er wieder zu den erfolgreichsten Trainern Europas. Er schulte bisher ca. 1,3 Mio. Menschen in seinen Seminaren, seine Bücher und CDs verkauften sich millionenfach. Der Unternehmer des Jahres 1991, gilt für die Zeitschrift „GQ“ als einer der 25 besten Redner unserer Zeit und für die „BUNTE“ als einer der 500 wichtigsten Deutschen. www.juergenhoeller.com

Die Macht der Motivation

Motivation ist eine der größten Kräfte des Universums. Doch: Wie wird sie erzeugt? Wie kann man sich selber motivieren? Wie wird die Motivation dauerhaft aufrechterhalten? Kann man andere Menschen motivieren? Und wenn ja: Wie soll das gehen? Viele Fragen, die Jürgen Höller in seinem Vortrag den Teilnehmern beantworten wird.



Uri Geller

Uri Geller wurde am 20. Dezember 1946 in Israel, Tel Aviv, geboren. Seine Eltern waren ungarischer und australischer Abstammung, wobei er durch seine Mutter entfernt verwandt mit Sigmund Freud ist. Mit 5 Jahren erlebte er einen Zusammenstoß mit einem extrem hellen Lichtblitz, der ihn kurzzeitig zu Boden warf. Kurz darauf wurde er bei einem Mittagessen auf seine paranormale Begabung aufmerksam, als sich sein Löffel in der Hand verbog und anschließend brach. Als israelischer Fallschirmjäger kämpfte er 1967 im Sechstagekrieg, wo er verwundet wurde. Anschließend arbeitete er als Fotomodell. 1969 begann er dann, seine Fähigkeit, Löffel zu manipulieren, zu vermarkten. Entdeckt wurde Geller von dem wohlhabenden New Yorker Parapsychologen Andrija Puharich, seinem späteren Biographen. Geller lebt heute in der Nähe von London. Seit 1991 ist er verheiratet; er hat zwei Kinder. Geller spricht neben Hebräisch und Englisch auch Ungarisch und Deutsch.

Geller erregte in den 1970er-Jahren erstmals Aufsehen mit seinen Fernsehauftritten, in denen er durch telepathische Kräfte versteckt gemalte Zeichnungen nachmalte, stehengebliebene Uhren zum Ticken brachte und Besteck verbog. Sein internationaler Erfolg beruhte auch auf der Tatsache, dass Uri Geller stets behauptet hat, er bewirke die vorgeführten Effekte aufgrund paranormal Vorgänge und nicht durch Zaubertricks. In Deutschland sorgte sein Fernsehauftritt am 17. Januar 1974 in der Wim-Thoelke-Show Drei mal Neun und in der Schweiz in einer von Werner Vetterli moderierten Sendung für ein „Geller-Fieber“. Nach vielen Jahren der TV-Abstinenz hatte Geller 2004 in Deutschland mit der Sendung „Die Uri-Geller-Show“ ein Comeback. Am 8. Januar 2008 lief die Reihe The next Uri Geller auf ProSieben an, bei der Uri Geller als Gastgeber fungierte.



Mike Dierssen

Mike Dierssen ist seit 34 Jahren mit Begeisterung im Dienstleistungsbereich und im Verkauf tätig. Während seiner beruflichen Laufbahn hat er weit über 15.000 Geschäftsabschlüsse getätigt. Er ist also ein Mann aus der Praxis für die Praxis. Und genau so sind seine Vorträge und Seminare. Seit vielen Jahren gibt er sein Wissen als Verkaufstrainer und Kongressredner an tausende Seminarteilnehmer weiter. Mike Dierssen ist der erste Verkaufstrainer Europas, der in seinem 4-tägigen Verkaufsseminar Sales Boot Camp® 260 Verkäufer gleichzeitig trainierte. Seit zwei Jahren ist er Cheftrainer der Jürgen Höller Academy und arbeitet mit Jürgen Höller gemeinsam an der Vision eines europäischen Weiterbildungsinstitutes.

„Als erstes verkauft man immer sich selbst“

Es gibt keine zweite Chance für den ersten Eindruck, den Du bei einem Kunden hinterlässt. Wissen allein garantiert keinen Vertragsabschluss. Wer als Verkäufer dauerhaft erfolgreich und von langfristigen Kundenbeziehungen leben will, darf sich nicht allein auf gelernte Verkaufstechniken verlassen.

„Nichts auf der Welt ist ansteckender als Begeisterung“ sagt der Buchautor, Unternehmer, Verkaufstrainer und Verkaufsmotivator Mike Dierssen. Zu Recht! Er ist ein Mann der Praxis, der in seiner beruflichen Laufbahn weit über 15.000 Geschäftsabschlüsse tätigte. Er zeigt Dir, wie auch Du mit dem richtigen Handwerkszeug für Verkäufer ganz nach oben kommen kannst. Dahin, wo sich die Verkäufereliten aufhalten. Erlebe in seinem begeisternden, motivierenden und informationsreichen Vortrag, wie man sich als erstes immer selbst verkauft.



Gereon Jörn – Der Menschler®

Der erfolgreiche Speaker und Autor – Gereon Jörn – ist im deutschsprachigen Raum als Experte für das Menscheln bekannt. Als Menschler® vermittelt er seinen Seminarteilnehmern auf lebendige und unterhaltsame Art und Weise, dass es absolut wichtig ist zu wissen, wie der Empfänger tickt. Denn Kommunikation funktioniert nur dann, wenn sie auch ankommt. Gereon Jörn übernahm mit Anfang 20 den Vertrieb eines Unternehmens und verkaufte dort im ersten Jahr so viel, wie das Unternehmen in den elf Jahren zuvor. Als Unternehmer führte er dann zusammen mit einem Partner ein Unternehmen zum Erfolg. Dadurch sind seine Vorträge so praxisnah, lebendig und kurzweilig und doch nachhaltig! Aus der Praxis für die Praxis! Als Autor veröffentlichte er unter anderem den Bestseller „Verkaufen beginnt beim Nein“, das Arbeitsbuch 'Glücks-Menschler® Tagebuch' und zahlreiche Audio- und DVD-Programme. Gereon Jörn ist unter anderem für Unternehmen wie AIDA, Acer, Sony, AOK, Techniker Krankenkasse, H&M, MC Donalds, Bäckerei Dreißig, ProWin usw. regelmäßig tätig.

Gewinne die Menschen

Du wünschst Dir eine Art 'Bedienungsanleitung' um mit anderen Menschen besser zu recht zu kommen? Du wünschst Dir feste und beständige Freundschaften und Beziehungen? Du hättest gerne einen besseren Draht zu Deinen Kollegen? Du wünschst Dir Methoden und praktische Tipps für den Umgang mit Deiner Familie, mit Deinem Partner oder Deinen Kindern? In diesem unterhaltsamen und aufschlussreichen Vortrag erfährst Du, wie Du andere Menschen durchschauen und überzeugen wirst. Jede Person hat unterschiedliche Ziele und Motive für ihre Handlungen. Erfahre wie Du diese schon im ersten Augenblick erkennst und entsprechend des Wertesystems Deines Gegenübers reagierst. Ganz nach dem Motto: Der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Angler!



Stephan Landsiedel

Stephan Landsiedel ist Inhaber und Gründer von Landsiedel NLP Training, einem NLP-Institut mit mehr als 30 Standorten. In den letzten 15 Jahren hat er über 2.500 Seminartage zum Thema NLP durchgeführt. Der Diplom-Psychologe und NLP-Master-Trainer ist Autor von zahlreichen Büchern und Hörbüchern. Sein erstes Buch „Way up – den eigenen Traum leben“ schrieb er mit 23 Jahren. Seine Vision ist: „NLP für alle“.

Kraftvoll leben mit NLP

Das Neurolinguistische Programmieren (kurz: NLP) ist ein sehr mächtiges Werkzeug, um das eigene Leben zu gestalten. Stephan Landsiedel zeigt in seinem dynamischen und humorvollen Stil, wie man seine Emotionen gezielt positiv beeinflussen kann, um auch große Herausforderungen voller Kraft zu meistern. Entwickle mehr Selbstbewusstsein und Power – gleichgültig ob beim Flirten oder in beruflichen Stress-Situationen. Werde Herr über Dein Kopfkino und ein Meister der Selbstmotivation. Jeder Tag in Deinem Leben zählt!



Zarko Jerkic – Der Verkaufsmagnet

Seit über 25 Jahren im Verkauf, steht er für Erfolg in der Praxis. Er gab einen sicheren, gutbezahlten Job auf, um seinen Traum zu verwirklichen, seine Leidenschaft zu leben. Nämlich Menschen zu helfen erfolgreicher zu sein und natürlich auch zu verkaufen. Sein Motto ist: „Jeder Mitarbeiter in einem Unternehmen soll Verkauf leben und lieben“. Für ihn bedeutet verkaufen nicht, immer dieselbe Antwort auf 1.000 verschiedene Fragen zu geben, sondern auf den Kunden eingehen. Mit Charme, Herz und natürlich Verkaufs-Psychologie. Sein einfaches System ist schnell gelernt und noch schneller umsetzbar und führt zum Erfolg, viel mehr Erfolg. Er ist stolz darauf, dass seine Partner, so nennt er seine Teilnehmer, ab dem Tag nach dem Training bis zu doppelt so viel verkaufen wie vorher.

Mensch oder \$

Geht es in Deinem Leben um Dich oder um jemand oder etwas anderes? Als Trainer der schon viele Teams zu Umsatzverdopplungen geführt hat, weiß Zarko - der Verkaufsmagnet, dass es immer nur um den Menschen geht. Jedes Individuum im Team steht im Mittelpunkt. Lasse Dich in einem kurzweiligen, pragmatischen Vortrag unterhalten mit einer Mischung von Verkauf, Motivation und strukturiertem Denken. Du darfst Dich freuen auf den Vortrag von Zarko – dem Verkaufsmagnet. Er zeigt Dir in einfachen Schritten auf, wie Du Dich in Deinem Lebensmittelpunkt stellst und dadurch mit natürlicher Begeisterung erfolgreicher wirst.



Peter Härtling

Der Bestsellerautor ist die Nr. 1 im deutschsprachigen Raum für finanzielle Freiheit im Leben und im Ruhestand! Er ist der Mann der TRÄUME wahr werden lässt! Seine Vorträge provozieren, begeistern und motivieren die Zuhörer zur erfolgreichen und konsequenten Vermögensbildung. Sein Leitmotiv: „Im Raum des Geistes gibt es keine Grenzen, die Grenzen setzt sich jeder nur selbst!“ Der Vollblutunternehmer ist Präsident des Bundesverbandes der Ruhestandsplaner Deutschland e. V. und Mitglied in der Bundesfachkommission Alterssicherung im deutschen Wirtschaftsrat.

Finanzielle Freiheit im Leben und im Ruhestand!

Illusion oder Grundrecht? Viele Menschen leben unter Angst, Stress und enormen Druck. Sie verfolgen weder einen Lebensplan, noch ein unternehmerisches Konzept. Nichtwissen und Inkonsequenz sind der Schlüssel zur Armut. Peter Härtling ist gleichermaßen fordernd, unbequem und dabei enorm inspirierend. Mit seiner Strategie kann jeder Mensch ein befreites, glückliches Leben in Reichtum führen.



Dirk Kreuter

Dirk Kreuter ist Bestseller-Autor, „Speaker of the year“ (Wissen + Karriere), „Trainer des Jahres“ (Magazin TRAINiNG) und „Top Consultant“ (compamedia). Mit seinem direkten Vortragsstil, seiner überzeugenden Rhetorik und anschaulichen Beispielen und Metaphern versteht es Dirk Kreuter, selbst komplexe Strategien, Techniken und Zusammenhänge deutlich darzustellen und allgemein verständlich zu machen. Mit dieser Fähigkeit schafft er es, auf informative, unterhaltsame und einzigartige Weise, praxiserprobte Inhalte mit motivierenden Elementen zu verknüpfen. Für das Auditorium erreicht er ein Lernerlebnis mit vielen Aha-Effekten und voller Aufmerksamkeit.

Sieger trinken Champagner! So gewinnst Du jeden Kunden

Vor- und Einwandbehandlung ist die Königsdisziplin der Gesprächsführung: Wer hier intelligente Antworten erwidern kann, der ist automatisch erfolgreich! Die entscheidenden Erfolgskriterien und die cleversten Antworten auf diese verkäuferischen Standardsituationen werden Dich verblüffen!

- Kein Interesse, kein Bedarf... und doch verkauft!
- Überzeugen statt Überreden
- Die entscheidenden Erfolgsfaktoren
- Schlagfertigkeit ist Trainingssache



Moderation: Sonya Kraus

Bodenständig als Frankfurterin aufgewachsen, wurde sie mit 16 Jahren als Model entdeckt. Später startete sie ihre TV-Karriere im „Glücksrad“ und wurde dann das weibliche Gesicht von Pro7. Seitdem hat sie mehrere eigene TV-Sendungen moderiert, war Gast und Moderatorin bei unzähligen Sendungen (u. a. bei vielen Stefan Raab-Veranstaltungen), ist mehrfache Bestsellerautorin und moderiert Galas und Spitzenevents.

Und so ganz nebenbei ist die sympathische Blondine bereits zweifache Mutter. Sie hat mittlerweile klargemacht, dass in einem mehr als hübschen Köpfchen, noch viel mehr Geist und Seele stecken.

Freue Dich auf Sonya Kraus und ihre charmante Moderation durch den Motivationstag 2015.



Überraschungsgast

Freue Dich auf einen Überraschungsgast: Eine hochkarätige Persönlichkeit mit Aha-Effekt.

Wir garantieren Dir, Du wirst wirklich überrascht und hocherfreut sein. Mit Hochspannung erwarten wir einen einzigartigen Auftritt eines außergewöhnlichen Menschen.